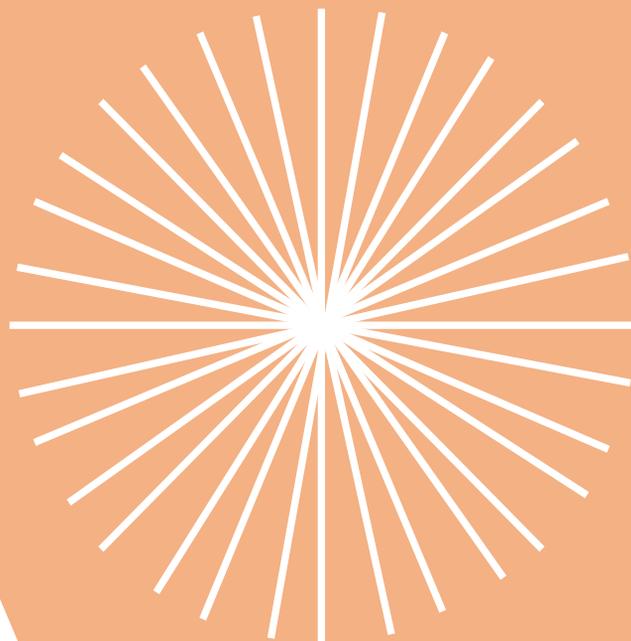




福井県 価格転嫁好事例集

～発注企業・受注企業両者の立場で公正な取引を～

福井県産業労働部経営改革課
(令和8年2月)



事例集について

近年、物価高騰や人手不足など、県内の中小企業が抱える経営課題は多岐に渡っています。この状況の中、持続可能な経営をしていくには、発注企業・受注企業双方の取組みが重要となります。特に価格転嫁を実現するにはサプライチェーン全体の取組みがカギとなります。

この事例集では、発注企業と受注企業両者の立場で価格転嫁および取引適正化に取り組む企業の皆様を紹介しています。一方の立場からでも、両者の立場からでも参考にさせていただければと思います。

目次

- ヘアーサロンわしの …p2
「工夫とつながりで、物価高騰に負けない店づくり」
- 株式会社 宝永旅館 …p4
「三方よしの経営でお客様に価値あるサービスを」
- 株式会社 オートショップ福井 …p6
「正確な価格と情報で、仕入先と顧客の両者に価値を届ける」
- 価格転嫁に関する国・県の取組み …p8

ヘアサロンわしの 「工夫とつながりで、物価高騰に負けない店づくり」

●企業概要

所在地:大野市
業種:理容業
従業員数:0人

●ポイント

- ①仕入先との密な情報交換
- ②まとめ買いによる工夫で無駄を削減
- ③多様な取組みで地域に選ばれるお店に



01.発注企業としての取組み

仕入先から価格改定の提示があった際は、**改定理由を丁寧に確認**し、互いに利益が出るよう配慮しています。

メーカーの情報も共有し、値上げ時期や在庫状況を調整しています。

仕入先の方が訪問された際には、相談に乗ってもらえる関係性を維持しており、**情報交換・コミュニケーション**する機会を欠かさないようにしています。



▲仕入先との話し合い

02. 自社の価格転嫁について

お客様の反応を考慮し、サービス価格への転嫁は慎重に判断しています。

工夫として、一度に多く注文することで**配送コストを抑え**、販売価格を調整し、値上げ幅が小さい商品は、仕入れ頻度を維持しながら対応しています。

また、施術用と販売用の商品を統一し、**在庫の無駄を削減**しています。仕入れの種類を絞ることで、効率的な運営に取り組んでいます。



▲消耗品のまとめ買い

03. 今後の展望

定期的にキャンドルアートやフラワーアレンジメントなどのワークショップを開催しています。地域とのつながりを深め、理容室としての認知度向上を図ります。

また、顔そりなど髪カット以外の利用を促進し、サービスの幅を広げることで**価値を上げ、価格改定しても選ばれる店**を目指します。

今後は飲食提供も視野に入れ、地域の人が集まれる場所づくりを行います。現在はお客様が情報を広めてくれるなど、**地域との協力関係**が広がっているのを感じています。



▲ワークショップの様子

有限会社 宝永旅館

「三方よしの経営でお客様に価値あるサービスを」

●企業概要

所在地:福井市
業種:宿泊業
従業員数:0人

●ポイント

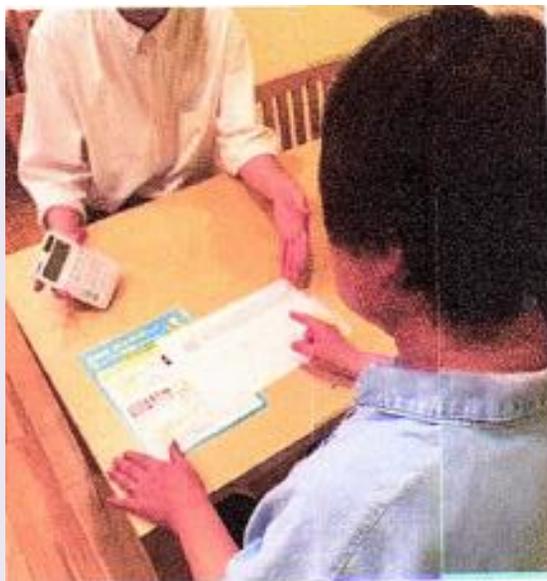
- ①仕入先と定期的な話し合い
- ②自社の価値向上による価格への反映
- ③10年先を見据えた新たな取組み



01.発注企業としての取組み

3年程前から仕入れ業者から、物価高騰や最低賃金上昇の話が出始め、2年程前から具体的に仕入れ値の価格改定の話があるようになりました。

特に値上げの激しい米の仕入先とは、**毎月話し合いの場を設けて**います。単価引き上げ要請に無条件で応じるのではなく、双方の利益を考え、話し合いを重ねたうえで、仕入れ価格を引き上げました。



▲価格交渉の様子

株式会社 オートショップ福井

「正確な価格と情報で、仕入先と顧客の両者に価値を届ける」

●企業概要

所在地:福井市
業種:自動車部品卸業
従業員数:33名

●ポイント

- ①システムを利用し、最新の価格動向を確認
- ②自社配送便の利用で仕入先の配送負担を軽減
- ③公式LINEの活用



01.発注企業としての取組み

4年程前からエンジンオイル等の値上げが始まり、その他の部品も定期的に値上がりが続いている状況です。バッテリーやオイルといった定価がなく、単価値上げになるものは仕入先から価格提示や価格交渉がありました。

創業当初から自動車部品専用システムを導入し、商品検索、出庫管理、請求管理を一元化しています。部品メーカーの価格改定があれば毎月自動で反映されるため**定価変更には迅速に対応し、正確な価格提示**ができています。



▲システム管理している数多くの部品

優良部品の仕入先は主に県外で、基本は各拠点への配送ですが、拠点の発注数が少ない日は、他の拠点にまとめて送ってもらい、自社便で振り分けています。

さらに、重いものや大きなものは仕入れ担当者の訪問日に持ってきてもらうなどして、**仕入先の配送料負担軽減**に少しでも協力できればと思っています。

また、約9年前から公式LINEを活用し、約450名のお客様(主に現場の整備士さん)へこちらからの商品提案や情報案内の際にチラシやお知らせを配信しています。

仕入先がおすすめする商品のヒアリングを頻繁に行い、その情報を得意先の整備士さん一人一人にダイレクトに伝えることができます。

LINE案内をした上で配達時に再度チラシで声をかけるようにもしており、**適正価格の受け入れと数量販売UP**の両面で仕入先に貢献しています。

02. 自社の価格転嫁について

業界ではほとんどの取扱商品に定価があり、価格改定されてもそのまま受け入れられています。

一方、一部の単価取引の商品は値上がり案内があれば、その都度**顧客に事前説明**を行っています。その他、商品によっては**価格が安定しているオフシーズンや値上がり前にまとめ買い**することでお客様への値上げを遅らせるなどの工夫をしています。

03. 今後の展望

自社の強みである部品の取扱量の多さと商圏を絞った自社配送便の機動力を生かして収益を確保し、賃金UPや人員確保につなげていきたいです。

いつものやり取りをいつでもどこでも簡単に。

株式会社 オートショップ 福井

LINE@
はじめました

オートショップ福井

ぜひ、LINEから「友だち追加」をしてください。

事故車や部品の写真を送ったり、車検証を写真で撮って郵品注文したり、出張現場でもスマホでイラストを受け取ってその場でスムーズに確認。ご注文・お見積り・納期問い合わせなど幅広くご利用いただいております。

▲得意先に開設している公式LINE

価格転嫁に関する国・県の取組み

● パートナーシップ構築宣言(中小企業庁)

事業者が、サプライチェーン全体の付加価値向上、大企業と中小企業の共存共栄を目指し、「発注者」側の立場から、「代表権のある者の名前」で宣言するものです。

【宣言するメリット】

- ・国・県の一部補助金での加点等、優遇措置
- ・税制の適用
- ・制度融資の対象
- ・SDGsの達成

<https://www.biz-partnership.jp>



● 取引適正化サポーター派遣(福井県)

中小企業診断士等の専門家を企業に派遣して価格交渉、価格転嫁等のノウハウを支援し、経営の改善を図ります。

《支援時間》 1課題につき最大10時間程度

《費用》 無料

《派遣する専門家》 中小企業診断士、税理士、公認会計士等

最寄りの商工会議所、商工会にご相談ください！

▶その他県の取組みはHPをご覧ください

<https://www.pref.fukui.lg.jp/doc/sinsan/kakakouyougekkann.html>



担当部署

福井県産業労働部経営改革課経営支援グループ

TEL:0776-20-0367